



Die LEAX Detmold GmbH gehört seit 2013 zur weltweit agierenden LEAX Group AB, mit Hauptsitz im schwedischen Köping. Am Standort in Detmold unterstützen wir unsere Kunden mit 125 Mitarbeitern als erfahrener Spezialist im Getriebebau und der Zahnradfertigung seit mehr als 70 Jahren. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen flexiblen und engagierten Teamplayer als Verstärkung für unsere Vertriebsmannschaft

## Key Account Manager (\*m/w/d)

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Kaufmännische Kundenberatung und –betreuung mit technischem Sachverstand
- Aufbau und intensive Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Recherche möglicher Neukunden und Akquise neuer Kunden im Außendienst
- Identifikation und Analyse der Kunden- und Marktanforderungen
- Bearbeitung der Kundenanfragen und Umsetzung in Zusammenarbeit mit der Entwicklung/Konstruktion, Fertigungsplanung, dem Vertriebsinnendienst und der Kalkulation
- regelmäßiges Reporting
- Präsentation des Unternehmens am internationalen Markt
- Mitarbeit bei der Erarbeitung von Vertriebs- und Marketingkonzepten

Unsere Erwartungen an Sie:

- Sie sind technisch und betriebswirtschaftlich versiert und haben eine entsprechende Ausbildung
- Sie verfügen über Erfahrung im Vertrieb, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Sie sind kundenorientiert
- Sie besitzen Überzeugungskraft und Eigeninitiative, arbeiten selbstständig und agieren konsequent, nachhaltig sowie unternehmerisch
- Sie bringen Flexibilität, Teamfähigkeit und Reisebereitschaft mit
- absolut notwendig ist verhandlungssicheres Englisch, jede weitere Sprache ist von Vorteil
- gute MS Office-Kenntnisse

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns darauf, Sie bald kennen zu lernen.

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (gern auch in Englischer Sprache) an [andrea.schwarz@leax.com](mailto:andrea.schwarz@leax.com).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!